SUPLEMENTO ECONOMICO DE PAGINA/12 5 DE SEPTIEMBRE DE 2004 AÑO 15 Nº 752



INVESTIGACION EXCLUSIVA

Ganancias de las empresas - salarios

El Consejo del Salario Mínimo ha puesto en debate el ingreso de los trabajadores. Exportadoras, compañías vinculadas al mercado doméstico e, incluso, de servicios y privatizadas han contabilizado utilidades crecientes y una sustancial mejora de la productividad. Pese a ello el salario apenas se enteró de esa bonanza y sólo recuperó un poco el terreno perdido gracias a la intervención del Estado



Chaucha y palito

Sumacero

el Dato

Los **economistas** no sólo se equivocan al predecir el valor del dólar, la cotización de las acciones y la evolución del Producto. En los últimos días han extendido sus fracasos al deporte. *Andrew Bernard*, profesor de la *Escuela de Negocios Tuck de Dartmouth College*, y *Meghan Busse*, profesora de la *Universidad de California*, utilizaron modelos económicos para predecir los resultados de los juegos olímpicos de Atenas y no pegaron una. Pronosticaron que Estados Unidos no alcanzaría las 100 medallas, que Japón obtendría 19 y Grecia 27. Sin embargo, los yanquis obtuvieron 103 medallas, los nipones 37 y los griegos apenas 16. Por suerte, los economistas no pronosticaron un triunfo argentino en básquet, si no, el equipo de Ginóbili y Scola todavía estaría lamentando la derrota.

EL CHISTE

Un contador sordomudo que trabajaba para la mafia estafó a la organización en 500 mil dólares alterando los balances. Cuando el jefe de la mafia se enteró, decidió enviar a sus matones a la casa del contador para que recuperaran el dinero y le dieran una lección. Los matones atraparon al contador y obligaron a su hermano a hacer de traductor en el interrogatorio.
Matón: –¿Dónde está el dinero?
El contador hace signos de que no sabe.
Hermano: –Dice que no sabe.
Matón: –Decinos dónde está el dinero o mataremos a tu esposa e hijos, quemaremos tu casa y te castraremos.
El contador mueve rápidamente sus manos indicando que el dinero está en una caja de seguridad, escondida en el piso de su armario y luego les dice la combinación.
Matón: –¿Qué dijo?
Hermano: –A que no se atreven a hacerlo.

EL ACERTIJO

Un vendedor de billares tiene como insignia de su negocio dos esferas desiguales, sólidas y hechas de la misma madera, la mayor pesa 27 kilos y la pequeña 8 kilos. El comerciante se propone volver a pintar las insignias. Con 900 gramos de pintura pinta la mayor.
¿Cuántos gramos necesitará para pintar la pequeña? (La cantidad de pintura necesaria es proporcional a la superficie que hay que pintar.)

Respuesta:
Los volúmenes y, por lo tanto, los pesos son proporcionales a los cubos de los radios. Las superficies y, por lo tanto, las cantidades de pintura son proporcionales a los cuadrados de los radios. Sean R y r los radios de las dos esferas, x el peso en gramos de la pintura necesaria para pintar la esfera pequeña. r3/R3=8/27 luego r/R=2/3. r2/R2=x/900=4/9 x=400 gramos.

la Posta



Desde su incorporación a la Unión Europea, **Polonia** ha comenzado a incrementar sus ingresos a través del **turismo odontológico**. Visitantes con caries, necesidad de prótesis o de tratamientos de conducto cruzan la frontera polaca para ser atendidos por odontólogos a precios mucho más bajos que los de sus países de origen. Un empaste de porcelana cuesta en Polonia 180 dólares, mientras que en Alemania no baja de 300 dólares. La llegada de "turistas odontológicos" de Alemania, Dinamarca, Suecia y otros países europeos es tan importante que la prensa polaca ha comenzado a calificar a las clínicas dentales como "atracciones turísticas". *"Los consultorios de los dentistas atraen hoy a más turistas que los monumentos históricos de Cracovia y Gdansk"*, afirmó el periódico Rzeczpospolita.

el Libro

ASI SE DESTROZA UN PAIS
Eduardo Bakchellian
Editorial Galerna



El autor detalla la historia de la empresa Gatic desde que decidió fundarla, en octubre de 1953, hasta la actualidad. Se describe el surgimiento de la compañía con sólo ocho operarios en un galpón de cien metros cuadrados, los aciertos que la llevaron a liderar el mercado de calzado en la Argentina y los errores que desembocaron en su cierre.

Cursos & seminarios

1. El jueves y viernes de esta semana se realizarán las **Terceras Jornadas Internacionales sobre Administración Tributaria** en el *Consejo Profesional de Ciencias Económicas*. El arancel general es de 50 pesos, y de 30 pesos para afiliados a asociaciones profesionales. Informes: Perón 1549, 2º piso, Capital, de 10.30 a 18.30, a los teléfonos 4384-0013/0014, 4382-6335/2735 int. 320/321 y al email: aedgi04@infovia.com.ar
2. *Jornada de debate* (entrada libre) sobre: **Renta básica-ingreso de ciudadanía**. Este martes, de 16 a 21, en la *Biblioteca Nacional, Sala Julio Cortázar*. El Foro de Ecología Política y la Red de Intelectuales Artistas y Académicos por los Derechos fundamentales invitan a ese evento.
3. Estudio Argento invita a participar de los desayunos titulados **Diálogos para la Historia** a cargo del historiador **Félix Luna**. La cita es los días 8 y 9 de septiembre en la biblioteca del *Hotel Sofitel*, Arroyo 841. Informes: 6316-7481.

Ranking

Las 10 celebridades mejor pagas
–julio 2003-junio 2004, en millones de dólares–

Nombre	Profesión	Dólares
Mel Gibson	Actor/Director	210
Oprah Winfrey	Conductora TV	210
Joanne "J. K." Rowling	Escritora	147
Tiger Woods	Deportista	80
Michael Schumacher	Deportista	80
Steven Spielberg	Director	75
Jim Carrey	Actor	66
Bruce Springsteen	Músico	64
Nora Roberts	Escritora	60
David Copperfield	Mago	57

Fuente: Revista Forbes.

Chaucha y...

POR FERNANDO KRAKOWIAK

La decisión de subir el piso salarial de los trabajadores formales vía el Consejo del Salario Mínimo Vital y Móvil ha puesto en debate las posibilidades de las empresas de pagar un aumento y el impacto que éste tendría sobre la economía. El Gobierno busca alentar la demanda para incrementar el consumo y mantener el crecimiento. Los empresarios, en cambio, afirman que no están en condiciones de otorgar mayores subas, sostienen que primero se debería impulsar la generación de empleo y advierten sobre el riesgo inflacionario de un incremento salarial. Junto a los economistas de la city insisten con esa Teoría del Derrame, que como se sabe no derrama nada desde la opulencia a los miserables. **Cash** realizó un relevamiento en los principales sectores económicos y pudo comprobar que los aumentos de sueldo otorgados desde la devaluación, efectivizados por la intervención del Gobierno, se mantienen por debajo del incremento de las ganancias empresarias, habiéndose reducido la incidencia salarial en los costos. Exportadoras, compañías que operan en sectores de sustitución de importaciones e, incluso, empresas de servicios y vinculadas al mercado doméstico han contabilizado utilidades crecientes y una sustancial mejora de la productividad. Pese a ello, el salario no se enteró de esa bonanza y sólo recuperó un poco el terreno perdido gracias a la intervención del Estado.

En algunos casos las compañías se limitaron a otorgar el aumento decretado por el Gobierno pese a haber mejorado notablemente su situación económica. En otros rubros los aumentos fueron más altos, pero sólo sirvieron para "blanquear" en el salario básico sumas que ya se venían cobrando a través de diversos adicionales y hasta hubo empresas que financiaron los aumentos casi exclusivamente con subsidio estatal. Pese a las subas, la mayoría de los salarios básicos siguen siendo sinónimo de pobreza. Un informe del Instituto para el Modelo Argentino, al que accedió **Cash**, sostiene que la incidencia salarial es tan reducida que una suba generalizada de 100 pesos produciría un aumento del costo laboral para el conjunto de la economía de sólo 2,2 por ciento. A continuación una recorrida por los principales sectores:

> **Costo:** La incidencia salarial es tan reducida que un alza de 100 pesos produciría una suba del costo laboral para toda la economía de sólo 2,2 por ciento.

■ Electricidad y gas

Las empresas eléctricas se limitaron a otorgar el aumento de 224 pesos que fijó el Gobierno por decreto, llevando el salario básico promedio a cerca de 600 pesos, según informaron en el Sindicato de Luz y Fuerza de Capital. La austeridad demostrada al momento de otorgar aumentos desentona con las ganancias declaradas por las compañías. Entre el primer semestre de 2003 y 2004 Edesur incrementó sus utilidades de 864 mil pesos a 11,6 millones de pesos, Edenor declaró ganancias operativas por 23,3 millones de pesos, Central Costanera aumentó sus ingresos operativos de 70 a 94,3 millones, mientras que Central Puerto facturó entre enero y junio 213 millones de pesos, un 78 por ciento más que en el mismo período del año anterior. Entre las gasíferas la situación es similar porque Metrogas y Gas Ban sólo otorgaron el aumento establecido por decreto pese a haber incrementado sus utilidades durante el primer semestre 327 y 17 por ciento, respectivamente.

■ Construcción

Desde la salida de la convertibilidad, el salario medio remunerativo declarado en el sector de la construcción aumentó de 396 a 626 pesos (58 por ciento), según datos de la Unión Obrera de la Construcción. Sin embargo, si se descuentan los 224 pesos otorgados a partir de la suba salarial dispuesta por el Gobierno el aumento fue sólo de 1,5 por ciento. La reticencia a aumentar por fuera de lo obligatorio, contrasta con las utilidades declaradas por las principales cementeras. La española Dycasa obtuvo 27 millones de pesos de ganancias en el primer semestre del año luego de incrementar un 27 por ciento su facturación, mientras que la empresa Juan Minetti aumentó sus utilidades de 53 a 82,2 millones de pesos entre los primeros semestres de este año y el anterior.

■ Telefonía

Los empleados de Telefónica y Telecom lograron en agosto de 2003 un incremento salarial de bolsillo del 29 por ciento en promedio por sobre los 224 pesos otorgados por decreto. El salario de una categoría media subió de 756 a 1130 pesos. Además obtuvieron una suma fija de 600 pesos por única vez y 50 pesos en ticket canasta. Sin embargo, la incidencia de la masa salarial sobre las ventas cayó del 25 al 13 por ciento en los últimos catorce años dejando en evidencia que, pese a la recomposición, los salarios todavía están rezagados con relación a las ganancias que obtienen las empresas. Entre los primeros semestres de 2003 y 2004 Telecom pasó de un quebranto de 7 millones de pesos a declarar una utilidad operativa de 132 millones de pesos, mientras que Telefónica obtuvo 491 millones de pesos, 34 por ciento más que en el mismo período del año anterior.

■ Alimentos

En septiembre del año pasado los trabajadores de la alimentación actualizaron su salario por primera vez desde 1994. El nuevo convenio colectivo elevó el básico de 260 a 660 pesos, incluyendo el aumento de 224 pesos que dispuso el Gobierno. Los trabajadores de las pocas empresas que se habían limitado a pagar lo mínimo establecido por ley tuvieron un fuerte incremento salarial. Sin embargo, las grandes compañías multinacionales como Arcor, Terrabusi, Bagley y Molinos ya venían pagando cifras promedio cercanas a los 600 pesos a través de adicionales por presentismo y productividad que representaban casi el 40 por ciento del sueldo de bolsillo. Por lo tanto, la mayor par-

Jorge Larrosa



Salarios
aumentos

- El Consejo del Salario Mínimo Vital y Móvil ha puesto en debate las posibilidades de las empresas de pagar un aumento y el impacto que éste tendría sobre la economía.
- El Gobierno busca alentar la demanda para incrementar el consumo y mantener el crecimiento.
- Los empresarios, en cambio, afirman que no están en condiciones de otorgar mayores subas.
- **Cash** realizó un relevamiento en los principales sectores económicos.
- Pudo comprobar que los aumentos de sueldo otorgados desde la devaluación se mantienen por debajo del incremento de las ganancias empresarias.
- Exportadoras, compañías que operan en sectores de sustitución de importaciones, en servicios y vinculadas al mercado interno han registrado una sustancial mejora de la productividad.
- El salario no se enteró de esa bonanza y sólo recuperó un poco el terreno perdido gracias a la intervención del Estado.

te de la suba consistió en la incorporación al básico de esos adicionales. La situación de los trabajadores mejoró porque se redujo el porcentaje variable del ingreso y la antigüedad y las horas extras pasaron a calcularse sobre un básico más alto, pero el salario de bolsillo se incrementó sólo entre 15 y 20 por ciento. Héctor Morcillo, secretario general del sindicato de trabajadores de la Alimentación de Córdoba, afirmó a **Cash** que "las grandes empresas son las que menos impacto han tenido por los aumentos de los convenios y son las que están en condiciones de pagar más". En la industria molinera la situación es similar pues, según fuentes sindicales, sólo se consiguió un aumento de 14 por ciento por encima de lo decretado por el Ejecutivo.

Siderurgia

La Unión Obrera Metalúrgica consiguió en noviembre de 2003 un 32 por ciento más de aumento por sobre lo decretado por el Gobierno. Pero en grandes empresas como Acindar, Siderar y Tenaris-Siderca los trabajadores ya venían cobrando anticipos a cuenta del convenio, por lo que el aumento sirvió para convalidar en el básico ingresos ya percibidos. Fue por ello que los trabajadores siguieron negociando y en algunas empresas como Siderca consiguieron un 15 por ciento más de aumento, llevando el salario de un oficial ingresante a cerca de 1200 pesos. Pese a los incrementos conseguidos, las fuentes sindicales consultadas por **Cash** afirmaron que siguen negociando porque las grandes siderurgias exportan casi el 80 por ciento de su producción obteniendo ganancias notables al mismo tiempo que redujeron la incidencia de los salarios en sus costos. Tenaris-Siderca, por ejemplo, comercializa tubos de acero para explotaciones petrolíferas a 1800 dólares la tonelada, pero desde la devaluación el costo en dólares de los salarios se había reducido a un tercio posibilitando la ampliación de sus ganancias. Según un informe reciente de la UADE, en la siderurgia los precios se incrementaron un 79 por ciento por encima de los costos. Esa situación se refleja en los balances. Tenaris-Siderca declaró en el primer semestre 202 millones de pesos de utilidades operativas (24 por ciento más que el mismo período del año anterior), Siderar obtuvo 602 millones de pesos de utilidades operativas (33 por ciento más), y Acindar 77 millones (67 por ciento más).

Textiles

En noviembre del año pasado se firmó un nuevo convenio colectivo que elevó el básico de 200 a 534 pesos, incluyendo los 224 pesos decretados por el Gobierno. El salario promedio de los trabajadores quedó en 744 pesos, según informaron en la Asociación Obrera Textil. Sin embargo, la mayoría de las empresas pagaban por encima del básico. Por lo tanto, el mayor porcentaje del aumento consistió en el pasaje al básico de sumas que los trabajadores ya venían cobrando a través de adicionales. La recomposición resulta escasa si se toma en cuenta que la rentabilidad del sector durante los últimos dos años alcanzó el 16,5 por ciento, posicionándose por encima del promedio de la industria manufacturera.

Trenes

Los trabajadores de las principales líneas urbanas de pasajeros consiguieron negociar importantes aumentos por sobre el monto decretado por el Gobierno. En el caso de TBA, en septiembre de 2003 la categoría más baja subió de 232 a 690 pesos. Recomposiciones similares lograron los empleados de las otras líneas. Sin embargo, Rubén Sobrero, secretario general de la seccional Oeste de la Unión Ferroviaria, señaló a **Cash** que "la mayor parte del aumento es pagado por el Estado a través de subsidios". Entre mayo de 2003 y abril de 2004, TBA recibió 46,2 millones de pesos del Estado sólo para pagar salarios, Ferrovías 38 millones, Metrovías 48,8 millones y el Ferrocarril Roca 25,3 millones. Quienes todavía no percibieron aumentos son los trabajadores de Ferrovías, Metropolitanos y Tren de la Costa afiliados a Apdfa quienes denuncian discriminación por las posiciones críticas que tiene el gremio que los representa.

La situación de los trabajadores formales evidencia una mejoría con relación a pisos salariales muy bajos. Pese a los incrementos otorgados aún no han podido recomponer el poder adquisitivo previo a la devaluación y en el sector informal la situación es peor. La modificación de los precios relativos le permitió a varias compañías recuperar posiciones a partir de la exportación o la sustitución de importaciones e incluso las empresas de servicio público siguen obteniendo cada vez mayores utilidades. Sin embargo, el salario permanece como la variable de ajuste pese a los lamentos empresarios.

¿Hay margen para aumentar salarios?

MARTIN HOUREST
economista CTA

"Es factible"



"El fenomenal crecimiento de la masa de beneficios empresarios le otorga factibilidad a los incrementos salariales. Durante los '90 las grandes empresas aumentaron su productividad con más horas de trabajo, menos trabajadores registrados y menos salario por hora. A la salida del shock devaluatorio, las grandes volvieron a ganar y las chicas también lo hicieron. Sin embargo, el mecanismo de asignación salarial no modifica la distribución del ingreso porque no alcanza a los empleados no registrados ni a los trabajadores que reciben los planes sociales y ni siquiera receptan los movimientos del mercado de trabajo. El único mecanismo capaz de igualar en este contexto de fuerte fragmentación es una asignación estatal que opere como piso para todos los trabajadores. El mercado no está en condiciones de ofrecer ese piso limitándose a reproducir la heterogeneidad estructural."

ERNESTO KRITZ
economista SEL

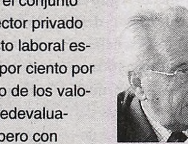
"Depende del sector"



"Para el conjunto del sector privado el costo laboral está 15 por ciento por debajo de los valores predevaluación, pero con grandes diferencias por sector. En los sectores transables como la industria, el sector agropecuario y la minería hay un margen importante para aumentar salarios porque el costo laboral está un 35 por ciento por debajo de lo que era antes de la devaluación. En el caso de los no transables, hay sectores donde todavía hay margen como el comercio y la construcción, pero en la salud y la educación privadas el margen es pequeño o inexistente. Lo que el Gobierno está buscando a través del Consejo del Salario Mínimo es un aumento que sostenga el nivel de consumo para evitar que la economía se amesete. Lo puede lograr en el corto plazo, pero para que continúe la recuperación salarial en el mediano plazo hay que hacer crecer la productividad."

HECTOR RECALDE
abogado CGT

"Debe ser general"





"La decisión de convocar al Consejo del Salario Mínimo es correcta y nos saca de diez años de ilegalidad. En teoría un aumento del mínimo debería repercutir en todas las escalas, pero en la práctica no se va a dar porque hay reticencia de los empleadores a dar aumentos generales, pese a que todavía no se recompuso el poder adquisitivo que los trabajadores tenían en 2001. Para complementar una política de ingresos salariales el Gobierno debería otorgar un aumento general por decreto. Los empresarios siempre dicen que no pueden. En 1929 cuando se sancionó la primera ley de indemnizaciones por despido hubo una federación patronal que le planteó al Presidente que vetara la ley porque en dos años iba a quebrar la industria. En 1945 cuando Perón decidió otorgar el aguinaldo pasó una situación similar. Uno está acostumbrado al lamento."

MIGUEL ZANABRIA
director académico IMA

"El impacto es bajo"



"Un aumento del salario mínimo impactaría muy poco en los costos empresarios porque sólo alcanzaría a algunos trabajadores, pero incluso si se otorgara un aumento de 380 pesos para todos los trabajadores el impacto en los costos laborales de toda la economía sería apenas del 8 por ciento. A su vez, un aumento de salarios incrementa la demanda agregada y otorga la posibilidad de disminuir el desempleo y favorecer un mayor crecimiento de la economía. Por eso el llamado al Consejo del Salario Mínimo lo vemos como una buena medida para poner en discusión cómo se reparten los frutos de la reactivación. Hay sectores que han tenido aumentos muy altos de productividad y eso no se reflejó en los salarios. La discusión del salario mínimo es casi simbólica, pero igual eso va a provocar un aumento del consumo y va a forzar la discusión salarial en las otras escalas."

CONTADO

Las máscaras de Rato

Por Marcelo Zlotogwiazda

El cliente ha venido cancelando su deuda de manera significativa, asegura que va a pagar los próximos vencimientos y muestra un balance sólido como para poder cumplir esa promesa. Así contada la película, en el guión no cabe la queja del banquero.

Aunque se la puede confundir con un caso como el anterior, la relación entre la Argentina y el FMI tiene poco que ver con la de una empresa y su banco. Es por eso que Rodrigo Rato no se fue satisfecho de la Argentina a pesar de lo mucho que el Fondo está cobrando en términos netos y de la garantía de que lo va a seguir haciendo por un tiempo más.

Es que a cambio de los 336.080 dólares de salario anual que cobra, Rato no sólo debe cumplir con la función que le corresponde en teoría como Director Gerente del organismo. En la práctica también tiene que ocuparse de otras tareas, que en el caso argentino son ahora tres: hacer las veces de lobbysta de los acreedores defaulteados, de las empresas de servicios públicos privatizadas y de los bancos internacionales con presencia en el país.

En realidad, ni siquiera la tarea de Director Gerente es la típica de un banquero privado. Ni el Fondo Monetario es una clásica institución financiera con fines de lucro, ni el ingreso anual de Rato tiene como suplemento algún bonus atado a la rentabilidad del organismo. Su función básica es prestarle a los países miembros en problemas a una tasa de interés baja, pero condicionándolos a aplicar determinadas recetas de política económica.

Si fuera sólo por lo anterior la Argentina no le debería generar a Rato ningún dolor de cabeza. Si bien la exposición del organismo con el país es muy elevada como consecuencia de los grandes préstamos del 2001, ha venido disminuyendo ininterrumpidamente a partir de la devaluación, desde 16.300 millones hasta menos de 14.500 actualmente. A lo que se agrega que los extraordinarios excedentes fiscales generados por el ajuste presupuestario de Roberto Lavagna permiten cómodamente cumplir con los pagos impostergables por 1.400 millones de dólares que vencen de aquí a fin de año.

Los problemas para Rato comienzan cuando se mezcla su rol de Director Gerente con el de vocero de los tenedores de títulos en default, por la sencilla razón de que el gobierno argentino está dispuesto a asignar una determinada cantidad de recursos al pago de sus deudas que lejos está de alcanzar para satisfacer lo que quiere cobrar el Fondo más lo que el Fondo pide para los acreedores. "Ni lo sueñe", dicen que le dijo Néstor Kirchner cuando Rato le reclamó por un mayor superávit fiscal que el que ya figura en los borradores del Presupuesto 2005. Para peor, es cada vez más insistente la versión que indica que el FMI pretende bajar mucho su exposición con la Argentina de ahora al año 2011 (lo señala el último informe semanal de la consultora M&S, y lo repitieron el miércoles pasado en un seminario realizado en el ortodoxo Centro para la Estabilidad Financiera que cobija a los ex funcionarios Daniel Marx y Miguel Kiguel), mientras que se sabe que las previsiones de Economía son mantener el saldo deudor en torno a los niveles actuales hasta por lo menos el año 2014. La diferencia es abismal.

La compatibilidad de ambas funciones de Rato se dificulta aún más por la negativa del equipo económico de permitir una revaluación del peso, de manera que los futuros sobrantes presupuestarios permitan una mayor capacidad de pago en dólares. Al contrario, el debilitamiento del ritmo de crecimiento que sugieren varios indicadores y la merma en el saldo de la balanza comercial de los últimos meses refuerzan la idea oficial de sostener como mínimo la actual paridad cambiaria.

Las otras dos máscaras de Rato tienen los rasgos de las empresas privatizadas y de los bancos, que en varios casos enarbolan su misma nacionalidad española. La presión que viene ejerciendo el Fondo a favor de las privatizadas ya ha madurado con algunos frutos tarifarios, y hubiera rendido bastante más si el que tuviera la última palabra fuera Lavagna y no Kirchner. El Ministerio de Economía no disimula del todo su desacuerdo con la demora en renegociar los contratos y ajustar tarifas, ni tampoco las diferencias con el proyecto de marco regulatorio que se acaba de conocer. En este tema son muchísimo más blandos que en la Casa Rosada.

También se esperaba que Lavagna ablandara su oferta a los acreedores con el anuncio de algún pago inicial en efectivo. Las novedades llegaron, pero con otro formato y de manera extrañamente confusa. Lo que el ministro anunció el miércoles como manera de incentivar una mayor aceptación del canje propuesto quedó desprolijamente desmentido al día siguiente. Lo que no se pudo evitar fue dejar en evidencia que hay barajas guardadas para poner sobre la mesa cuando lo consideren necesario para endulzarle el paladar y atraer a los indecisos.

CRITICA AL LIBRO DE GERCHUNOFF-LUCAS LLACH

Oíd el ruido de ¿rotas? cadenas

Ved en trono a la noble igualdad es el ensayo publicado por Pablo Gerchunoff y Lucas Llach. Ese trabajo tiene "vetustas ideas vestidas con modernos ropajes", sostienen sus críticos.

POR NICOLAS ARCEO, AXEL KICILLOF Y JAVIER RODRIGUEZ*

Ved en trono a la noble igualdad, el ensayo recientemente publicado por el jefe de asesores de Economía del gobierno de De la Rúa, Pablo Gerchunoff, y el economista Lucas Llach, no carece de algún vuelo literario. Llama la atención, también, la particular construcción de los indicadores económicos desde 1880 hasta el presente. Sin embargo, al apreciar el nudo del razonamiento, toda la aparente singularidad del enfoque se disuelve. Y en su contenido, la interpretación no encierra novedad alguna: se limita a actualizar los aspectos centrales de los trabajos de, entre otros, Martínez de Hoz (1967; 1981) y Cortés Conde (1985; 1997). La línea interpretativa reaparece poniendo en escena vetustas ideas vestidas con modernos ropajes.

A la manera de los relatos de la Teología, el texto sostiene que todas las desgracias pueden atribuirse a un supuesto pecado original: "una tras otra –afirman los autores– las generaciones argentinas han estado marcadas a fuego por el mito fundante de sus antecesores europeos arribando a una tierra plena de oportunidades" (p. 6). En su génesis, nuestro país contaba con abundante tierra y escasa población. De este estado inicial, según la teoría económica ortodoxa, se desprenden dos postulados esenciales que constituyen el núcleo de toda la trama histórica posterior. En primer lugar, para gozar de las ventajas del comercio internacional, los países deben especializarse en la producción de aquellos bienes que en su fabricación emplean intensamente los recursos abundantes. Para el caso de Argentina la receta es simple: el crecimiento está asegurado si la producción se dirige principalmente hacia las actividades primarias. Este fue el camino adoptado desde la época de la colonia hasta 1930, con sus consiguientes "ganancias formidables". Pero la situación de partida de la Argentina es también responsable de haber engendrado las trabas que impidieron un feliz desenlace.

El segundo postulado sostiene que la escasez de mano de obra tuvo como consecuencia que en aquel paraíso agroexportador perdido los salarios fueran excesivamente altos. Los primeros habitantes se acostumbraron a ese estado de bonanza y, lo que es peor, convirtieron la equidad en un "valor político prioritario" que fue transmitiéndose de padres a hijos durante más de cien años. Este punto de partida generó entonces una "dinámica finalmente fatal", porque para los autores el crecimiento requiere bajos salarios y una completa apertura comercial que permita aprovechar la especialización primaria a escala internacional. Pero los argentinos, en lugar de someterse a su natural destino, reclamaron obstinadamente altos salarios, lo que sólo pudo lograrse mediante medidas proteccionistas, industrialistas y deficitarias.

De esta forma Gerchunoff y Llach sostienen que la búsqueda de equidad se contrapone al crecimiento. La fuerza de esta "pasión igualitaria" de los argentinos tiene su demostración irrefutable: según las insólitas apreciaciones de los autores "Argentina fue, hasta tiempos muy recientes, una nación de altos salarios" (p. 3).

El idílico punto de partida que los autores describen cuando se refieren a la época agroexportadora es un verdadero fraude. La historia argentina se caracteriza por largos períodos de sobrevaluación de la moneda seguidos de violentas devaluaciones. Cuando la moneda está sobrevaluada, el salario medio convertido a dólares al tipo de cambio vigente es elevado en términos de la comparación internacional. El truco está en suponer que los altos salarios medidos en dólares, producto de la sobrevaluación, implican un elevado nivel de vida para la población.

Pero más allá del problema de la determinación del nivel de los salarios y el valor de la moneda en base a las pobres estadísticas de la época, sólo la más burda de las falsificaciones puede describir a la Argentina de fines de siglo XIX como el reino de la igualdad. Al llegar a la tierra prometida, los inmigrantes encontraban condiciones tal vez mejores que las de sus países de origen, pero también chocaban con la imposibilidad de acceder a la posesión de tierras, al tiempo que las condiciones de vida urbanas no eran precisamente paradisíacas, tal como atestiguan las crónicas de la época.

De todas formas, no hace falta remontarse 120 años para apreciar la paradoja de los salarios con poder adquisitivo interno deprimido pero elevados en dólares. La estafa de asociar los niveles de vida de los argentinos con su remuneración en moneda norteamericana y no con el salario real salta a la vista al considerar los recientes episodios de sobrevaluación del peso. Durante la década de 1990, los trabajadores veían cómo su bajo salario se estancaba al tiempo que la desocupación, la precarización laboral y la desigualdad distributiva trepaban sin límite. Esta no es la historia que cuentan Gerchunoff y Llach, como en su diccionario apreciación cambiaria significa apreciación salarial, el menemismo se convierte en un período de opulencia para los obreros.

Este argumento se estira hasta el cinismo. Como "ningún gobierno disfruta de su impopularidad" (p. 24), nos ilustran los autores, la sangrienta dictadura de Videla se vio forzada a recurrir al financiamiento externo con el objetivo de sostener "salarios altos en dólares" (p. 24). La pasión igualitaria de los trabajadores logró su cometido, obligando a Videla –prácticamente un populista–, a iniciar la espiral de endeudamiento externo, cuyo propósito era el de mantener los altos salarios en dólares.

En la década de 1990, nuestra protagonista, la pasión igualitaria, también hizo de las suyas. Pero esta vez sus fechorías tuvieron penosas consecuencias para los propios trabajadores: "el elevado nivel de salarios en dólares estableció un límite al aumento del empleo" (p. 25). Y éstas no eran todas las desgracias que ocasionaba el imparable afán de igualdad, también el déficit fiscal crónico y el ahora imparable grado de endeudamiento deben atribuirse a la debilidad del gobierno, incapaz de poner límites a la emancipada pasión igualitaria. "Era con el objetivo explícito de mantener la convertibilidad, es decir, ese apreciado nivel de salarios, que el Estado incurría en todo tipo de gastos" (p. 25). No es justo, a esta altura, negarles a Llach y Gerchunoff cierta macabra originalidad en la argumentación.

El dogma neoliberal según el cual el crecimiento no es compatible con la "equidad" fue desmentido por todas las experiencias de desarrollo mundialmente exitosas. Pero, ciegos ante toda evidencia, y sordos ante todo cuestionamiento de las bases teóricas sobre las que se sustenta, esta afirmación se convirtió en el caballito de batalla de los intereses que a toda costa y en toda circunstancia se oponen al desarrollo industrial y promueven la caída de los salarios.

** Docentes e investigadores de la UBA. Miembros del Centro de Estudios para el Desarrollo Argentino.*

LA CARGA DE LA DEUDA EN EL PRESUPUESTO Y EL ROL DEL FMI

"Juez, parte y jurado"

POR NATALIA ARUGUETE

Un documento de la Fundación Economistas sin Fronteras revela el extraordinario peso que tienen los pasivos externos sobre los presupuestos en 42 de 138 países analizados.

En doce países iberoamericanos, el servicio de la deuda externa es mayor que el gasto en educación. En trece, es más alto que el de salud. Y en seis supera a ambos presupuestos juntos. A partir de esa evaluación, la Organización de Estados Iberoamericanos (OEI) impulsó la elaboración del estudio "Deuda Externa por Educación", realizado por la Fundación Economistas sin Fronteras. Una de las autoras del informe, Ana Alarcón Gómez, evaluó ante **Cash** las cifras del informe, criticó la posición del FMI y lanzó una advertencia para los países del Norte.

¿Cuáles son los resultados centrales de la investigación?

–Son escalofriantes: en 42 países, de los 138 que estudiamos, la carga de la deuda supera los presupuestos en educación. En 72 países, supera el de sanidad. De los 23 miembros de la OEI, en 12, el servicio de la deuda supera al gasto público en educación; en 13, el de sanidad y en al menos 6, a las dos juntas. Cuando uno se enfrenta a estas cifras, cualquier desvío del Presupuesto hacia educación puede tener un impacto tan grande, tan inmediato y tan productivo.

¿Cuál es la relación que ustedes establecen entre deuda y educación?

–En primer lugar, con el canje de deuda se crea un fondo de contravalor para reinvertir en el país en proyectos de desarrollo. En segundo lugar, la educación debe ser concebida como el área de desarrollo principal y común a todos los países en vías de desarrollo. Esto es algo que ya nadie discute. Y los beneficios de la educación se dan en todos los ámbitos: social, de equidad, de igualdad de la mujer.



"La educación influye en el índice de mortalidad infantil", asegura Alarcón.

¿Qué propone el FMI para resolver el problema de la deuda en los países pobres?

–Seis países han logrado resolver su situación. En el marco de Iberoamérica, Bolivia es un ejemplo. El FMI abre un plan de ajuste estructural por el que el país debe aceptar la consecución de pautas con fórmulas de ajuste en su economía y en sus parámetros de inflación, de balanza comercial, de balanza de pagos. Si el país acepta este planteo, se abre un plazo de decisión, que dura más o menos tres años. En ese tiempo, el país intenta ajustarse a esas pautas establecidas. Cuando pasa ese plazo, es nuevamente el Fondo el que decide si el país está o no en posición de solvencia o de deuda sostenible. Son condiciones muy duras. Además, el que propone y decide es el mismo: es juez, parte y jurado.

¿Con qué parámetros define si la deuda de un país es sostenible?

–El ratio que maneja es que el servicio de la deuda de un país sea menor al 150 por ciento del aporte total de sus exportaciones.

¿Cuál es la relación que encuentra Economistas sin Fronteras entre eficiencia y educación?

–Yo tiendo a traducir esta respuesta a términos económicos. La educación influye en el índice de mortalidad infantil: una madre con estudio cero en un barrio marginal se asocia con un índice de mortalidad de los hijos más alto que una con estudios secundarios completos.

¿Cuáles son los efectos económico-sociales de un canje de deuda?

–La primera ventaja es que el endeudamiento se ve rebajado, porque de lo que se trata es de canjear deuda por inversión. Si bien el monto no es muy importante, en cada negociación se puede convenir distintos importes. Por primera vez, una rebaja en el costo de la deuda libera a un país del costo anual de esas partidas y le permite, con el mismo esfuerzo, usarlas para otras cosas. Según nuestro estudio, en la Argentina, el valor del servicio de la deuda es cuatro veces superior al valor de las exportaciones, una proporción desmedida.

¿Qué mecanismos deberían implementarse para garantizar la puesta en marcha de proyectos de desarrollo?

–Se está implementando la participación de otras entidades u otras organizaciones. Se trata de enriquecer la búsqueda de una solución a través de visiones distintas. En Jubileo 2000 se marcaron tres principios en el canje de deuda: asumir una responsabilidad mutua, que ninguna de las partes tenga más poder que la otra, para ser juez, jurado y parte. Y por último, la transparencia: si han de crearse fondos de contravalor, que haya transparencia en su utilización.

¿Cómo es posible insertar esta propuesta del Movimiento Iberoamericano en un mundo donde la brecha entre ricos y pobres es cada vez mayor?

–Si el Norte no toma conciencia de su responsabilidad, el problema no tiene arreglo.

Claves

- "En 42 países, de los 138 que estudiamos, la carga de la deuda supera los presupuestos en educación."
- "Cualquier desvío del Presupuesto hacia educación puede tener un impacto tan grande, tan inmediato y tan productivo."
- "La educación debe ser concebida como el área de desarrollo principal y común a todos los países en vías de desarrollo."
- "Los beneficios de la educación se dan en todos los ámbitos: social, de equidad, de igualdad de la mujer."
- "En la Argentina, el valor del servicio de la deuda es cuatro veces superior al valor de las exportaciones, una proporción desmedida."

EL BAUL DE MANUEL **Por M. Fernández López**

Pero bueno ...

Caso AMIA: todos los acusados absueltos de culpa y cargo; pero bueno, quedaron en evidencia procederes de algunas dependencias del Estado. A pesar de lo declarado por el distribuidor de las coimas del Senado, nadie quedó procesado; pero bueno, se dejó sin efecto la controvertida ley laboral. Después de una sucesión de muertes de pasajeros, que aún continúan a razón de dos accidentes graves cada día, el Estado rescindió el contrato con una concesionaria ferroviaria ... por unos días, ya que no se presentó a la audiencia de conciliación y debió restituir la concesión, y además pactó hacerse cargo de comprar locomotoras y vagones, reparar las vías y olvidarse de los cánones impagos; pero bueno, ahora sabemos algo más de los transportes y las privatizadas. Se ajustó el salario mínimo, elevándolo de 350 a 450 pesos nominales, con lo que su poder adquisitivo es ahora menor que cuando se fijó en 350; pero bueno, mínimamente se amortiguó el descenso. Fernanda Aguirre no aparece; pero bueno, ahora sabemos mejor que hay una ruta de la prostitución infantil y de narcotráfico. Se filmó el ofrecimiento de coimas por una gerenciadora del PAMI, y el sistema de gerenciadoras sigue; pero bueno, ahora sabemos por dónde se va el dinero de los jubilados. El país sigue con 50 por ciento de pobres y 20 por ciento de desocupados; pero bueno, es el precio de desmantelar la industria, importar manufacturas y primarizar la exportación. El pero bueno –una conjunción adversativa, nacida de la disconformidad con algún hecho, unida a una interjección que denota resignación o adaptación al hecho nuevo– se nos ha metido en el hablar cotidiano. La frase, repetida como muletilla, refiere muy rápidamente una situación que necesitaría una explicación más extensa. Todos procuramos alcanzar un óptimo, que satisfaga nuestra estructura de preferencias. Si alguna restricción se introduce, tal que no sea posible satisfacer alguna de las condiciones para el óptimo, aunque las demás condiciones sean alcanzables, dejan de ser deseadas. Este teorema del "segundo óptimo" fue enunciado por Lipsey y Lancaster en 1956, y parece revelar algo de lo que encierra el pero bueno. Es el emergente lingüístico de una sociedad golpeada, reducidas sus defensas, que no ve satisfechas sus aspiraciones y se ve bajoneada, limitada a mirar manipulaciones que no aprueba, pero es impotente para cambiarlas.

Empleos

El capital humano es la acumulación de conocimientos y habilidades en un determinado individuo o en una población, de resultas de la mayor o menor educación, pero también de la experiencia laboral. En nuestra historia ha habido profesores de Economía con actuación en altos cargos públicos, como ministros de la Nación, incluso ministros de Economía, y aun presidentes de la Nación. Es natural pensar que una experiencia laboral, ya en el ámbito privado o en el público, enriquece la enseñanza del profesor de Economía. Y recíprocamente, que la experiencia docente y el constante manejo de trabajos académicos tiene que llevar racionalidad y sistema a la experiencia laboral. Rivadavia, creador de la enseñanza de Economía, al parecer entendía que el catedrático de esta materia debía haber pasado por la función pública y tener manejo de Estadística (vocablo que en su tiempo se buscaba asociar con el Estado), además de merecer la confianza del hombre de Estado: por ello nominó a Vicente López y Planes como primer profesor de Economía de la UBA y lo designó director del Registro Estadístico, aunque finalmente se negó a ocupar la cátedra. Quien lo hizo fue el creador de la primera moneda (1813), Pedro José Agrelo, que había sido antes ministro de Hacienda en Entre Ríos. Pero sus actuaciones, en la Revolución de Mayo y posteriormente, eran en el campo jurídico y le fue mal en la cátedra. Su sucesor, Dalmacio Vélez Sarsfield, una de las mayores eminencias nacidas en América, era doctor en ambos derechos y a la fecha de enseñar Economía era representante por San Luis al Congreso Constituyente que sancionó la Constitución unitaria de 1826. Sus ausencias a la cátedra por tal motivo hicieron que su paso apenas se sintiera. Posteriormente sería ministro de Relaciones Exteriores y autor del Código Civil. La figura notable fue Nicolás Avellaneda, quien dejó la cátedra de Economía para ocupar un ministerio con Adolfo Alsina y luego el Ministerio de Instrucción Pública con Sarmiento. Como Presidente, le tocó enfrentar la crisis de 1874, tema en el que era experto por sus lecturas de estudios muy recientes, y a las que consideraba "inherentes al estado actual de los negocios en el mundo". Asimismo debió resolver el problema militar del "desierto", y el problema económico de incorporar inmigrantes y capitales europeos para combinarse con las tierras por conquistar.

LA IMPORTANCIA DE LA BANCA PUBLICA EN EL CICLO ECONOMICO

Eficaces amortiguadores

■ El **Nuevo Banco de Santa Fe** recibió la calificación A2 otorgada por Fitch Ratings Argentina, valoración que refleja el rol que desempeña como agente financiero de la provincia, su rentabilidad y la buena calidad de su reducida cartera privada.

■ El **Banco Ciudad** acordó refinanciar la deuda de la Municipalidad de Córdoba contraída en enero de 2001 y, a la vez, solicitó la suspensión de los embargos. La deuda será saldada en 120 cuotas mensuales con una tasa del 6 por ciento anual más CER.

■ Una nueva publicación, **Convergencia Móviles,** trae al país la nueva tendencia de los principales países europeos y de los Estados Unidos en teléfonos móviles.

■ El **Banco Nación** presentó el producto "Préstamos para la adquisición y/o renovación de taxis", en pesos, hasta 15 mil pesos en vehículos nuevos a una tasa variable del 12,5 por ciento anual.

■ A partir del lanzamiento de Carta Documento con Digital Report(r) del correo privado **La Postal**, todo lo conocido hasta el momento en lo que se refiere a comunicaciones fehacientes, quedó atrás.

■ La canadiense **Methanex**, la mayor productora mundial de metanol, estudia invertir 400 millones de dólares para abrir una planta en Río Grande, Tierra del Fuego.

POR JAVIER ARTIG

A la banca pública la critican por su ineficiencia, según parámetros de la banca privada, pero su política crediticia atenúa los efectos de la crisis, así como también ayuda a la recuperación.

Cada tanto aparecen embestidas sobre la banca pública, que imprescindiblemente necesita su saneamiento, lo que no implica su privatización o, como desearían varios gurkas de la city, su destrucción. La banca privada, nacional y extranjera, se muestra eficiente, sólida y comprometida con el crecimiento del país, atributos que sólo pueden apropiárselos gracias a su efectiva campaña de publicidad. La historia reciente y no tan desmiente la propiedad de esas cualidades en esas entidades. La banca pública, obviamente sin turbios manejos políticos, resulta fundamental para el desarrollo económico, tal como lo prueba la experiencia en la mayoría de los países de crecimiento sostenido.

En ese sentido es revelador cuál ha sido el comportamiento de los bancos públicos y privados para, primero, amortiguar los efectos de la crisis y, luego, ayudar a impulsar a la economía a transitar un sendero firme de recuperación. Un reciente informe del Cefid-AR, centro de estudios de la banca oficial y de la cooperativa, destaca la diferente reacción que tuvieron las entidades en materia de otorgamiento de créditos al sector privado no financiero. Esa distinta política muestra cómo esos bancos se vinculan con el ciclo económico.

Atributos: La banca pública, en última instancia, no alimenta en exceso los auges, no acelera las recesiones y ayuda a la recuperación económica.

En términos generales se observa –indican los economistas de esa cooperativa– que existe una correlación positiva entre la dinámica del PIB y la financiación al sector privado. Si bien este es un comportamiento común a ambos tipos de entidades, la tendencia se acentúa claramente para el caso de los bancos privados. Mientras que en momentos de crecimiento de la economía la banca privada es más agresiva en la colocación de préstamos, en épocas de retracción se verifica un mayor nivel de cancelaciones netas, confirmando un elemento de prociclicidad significativo. En el trabajo del Cefid-AR se remarca que para el caso de la banca pública se advierte un comportamiento que, sin desligarse por completo del ciclo, se caracteriza por preservar niveles elevados de asistencia financiera, contribuyendo a atemperar la caída del PIB. En efecto, en el período recesivo previo a la crisis (1998-2001) la caída alcanza al 2,3 por ciento para la banca pública y el 9,4 para la privada. Con posterioridad a ella (período 2002-2003) se observa que el stock de préstamos al sector privado disminuye un 21,1 y 41,5 por ciento para los bancos públicos y privados, respectivamente.

Más allá de su disminución absoluta –puntualizan esos expertos– se verifica un cambio de composición en los destinos de los fondos de ambos tipos de entidades que pasaron a financiar los desequilibrios del sector público. En este punto, si bien ambos grupos de bancos incrementaron sus colocaciones en esos instrumentos, han sido los privados los más dinámicos. En relación con los aspectos crediticios relacionados con el ciclo económico, puede ser útil realizar una desagregación por segmento de destino de los créditos. El Cefid-AR afirma que se puede indicar una menor volatilidad de la banca pública respecto de la privada, tanto para las empresas como para los individuos. Además se destaca la menor caída del stock de los préstamos a las empresas por parte de la banca pública en el año 2002 (-31,7 por ciento), con relación a la evidenciada por la privada (-55,6).

La banca pública, en última instancia, no alimenta en exceso los auges, no acelera las recesiones y ayuda a la recuperación económica. ¿No es ese un atributo excepcional? ■

Jorge Larrosa



En la city critican a la banca pública, pero ésta mostró que acompaña mejor el ciclo económico que la privada.

ME JUEGO

RAFAEL BER socio de Argentina Research

Bonos.
Yo sería muy prudente en tomar posiciones en títulos en default. El incentivo que anunció Roberto Lavagna hizo que los mercados se excitaran en exceso. La Argentina se encamina a una reestructuración, pero no habrá un festival. Los bonos performing acompañaron la suba por la mejora en las expectativas, pero también sería prudente, por lo menos para el corto plazo. Creo que están más para lateralizar y bajar que para subir.

FMI.
Al Gobierno se le puede hacer objeciones, pero hay que reconocer que la negociación con el FMI la está manejando bastante bien. Si el Presidente hubiera sido López Murphy habría firmado cualquier cosa el primer día. Kirchner y Lavagna están rompiendo con toda una historia en la forma de negociar. Están haciendo algo mucho más imaginativo, mucho más duro, mucho más conveniente para la Argentina. Al Gobierno lo beneficia esta suspensión del acuerdo con el FMI, porque tiene más libertad para manejar la negociación con los bonistas. Lavagna mostró que tiene algo más para ofrecerles, pero como todo buen negociador, no va a soltar prenda hasta que sepa que tiene ganada la pulseada.

Tasas.
No pasará absolutamente nada. En el mercado hay excesiva liquidez. Las tasas pueden seguir bajando. Incluso las que ajustan por CER. Para este mes esperaban una inflación de 0,8 por ciento y fue de 0,3.

Acciones.
Los precios varían de acuerdo a las señales que surgen de la reestructuración de la deuda. El día que son positivas, suben. Cuando son negativas, bajan. El plan de negocios de todas las compañías depende de si la Argentina sale del default o no. El valor de Telecom es uno si el país está en cesación de pagos y otro si supera esa situación. Después, cada uno puede jugar a la volatilidad del mercado.

TASAS

VIERNES 03/09					
Plazo Fijo 30 días		Plazo Fijo 60 días		Caja de Ahorro	
$	U$S	$	U$S	$	U$S
2,16%	0,34%	3,77%	0,52%	0,79%	0,11%

Fuente: BCRA

DEPOSITOS

	SALDOS AL 24/08 (en millones)		SALDOS AL 01/09 (en millones)	
	$	U$S	$	U$S
CUENTA CORRIENTE	28.011	32	30.433	29
CAJA DE AHORRO	20.939	1.941	22.174	1.880
PLAZO FIJO	37.679	1.501	39.132	1.499

Fuente: BCRA

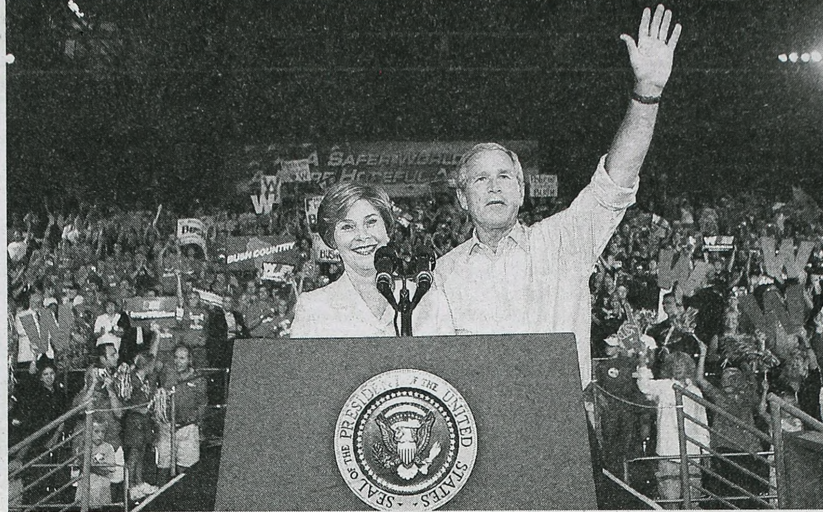
BOLSAS INTERNACIONALES

INDICE	PUNTOS	VARIACION SEMANAL	VARIACION ANUAL
		Variaciones en dólares (en %)	(en %)
MERVAL (ARGENTINA)	986	4,1	-9,9
BOVESPA (BRASIL)	22394	-0,1	-0,5
DOW JONES (EEUU)	10283	0,7	-1,8
NASDAQ (EEUU)	1844	-0,9	-7,9
IPC (MEXICO)	10335	0,1	14,6
FTSE 100 (LONDRES)	4551	0,5	1,1
CAC 40 (PARIS)	3666	0,9	-1,1
IBEX (MADRID)	851	2,5	1,2
DAX (FRANCFORT)	3867	0,8	-6,4
NIKKEI (TOKIO)	11022	-2,4	0,4

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

INFLACION

(EN PORCENTAJE)	
SETIEMBRE	0,0
OCTUBRE	0,6
NOVIEMBRE	0,2
DICIEMBRE	0,2
ENERO 2004	0,4
FEBRERO	0,1
MARZO	0,6
ABRIL	0,9
MAYO	0,7
JUNIO	0,6
JULIO	0,5
AGOSTO	0,3
Inflación acumulada últimos 12 meses:	**5,3**



AFP

George W. Bush y su esposa Laura saludan en plácida ignorancia del carácter deficitario de las elecciones.

NACE LA POLITICA COMO UN NUEVO SECTOR ECONOMICO

La hoguera de vanidades

El dinero mueve al mundo, dicen. Y el mundo responde con una nueva rama de la industria del entretenimiento.

POR CLAUDIO URIARTE

Cuánto cuesta una crisis internacional? Y, ¿cuánto cuesta una campaña electoral estadounidense? Más allá de las consecuencias económicas inmediatas de una crisis –una caída en las acciones o una suba del dólar, por ejemplo– o del costo de una campaña norteamericana –cada vez más desorbitante, teniendo en cuenta los "tesoros de guerra" de más de 200 millones de dólares acumulados por cada uno de los contendientes, a lo que hay que agregar el "dinero blando" proveniente de contribuciones indirectas a cada campaña–, hay una economía de las conmociones políticas para la cual no se han inventado instrumentos de medición fijos, quizá porque a nadie se le haya ocurrido, quizá porque esos instrumentos son demasiado diversos y complejos –costos y beneficios de comunicaciones por TV, radio y prensa gráfica, o incidencia en materia de desplazamientos físicos y ocupación hotelera, por ejemplo– como para que pueda establecerse una especie de patrón, un "índice de índices" –como el índice de los principales indicadores económicos, por caso– para que pueda ser válido en cada circunstancia.

En principio, tanto las crisis internacionales como las campañas electorales estadounidenses parecerían entrar derechamente en la categoría de despilfarro, ya que distraen recursos de los sectores productivos de la economía y los consumen en una hoguera de vanidades destinada a dejar sólo cenizas. ¡Cuántas cosas funcionarían mejor y más eficientemente si se dejara a la economía hacer su trabajo sin interrupciones ni sobresaltos políticos! ¿Acaso no andaría todo como sobre ruedas, en un movimiento continuo, si no intervinieran los constantes ataques de histeria de la política? De acuerdo con esta teoría, una sociedad cerrada, informativamente opaca y represiva como Arabia Saudita sería un modelo más eficiente que la estadounidense. Falso, responderían los que ven el vaso medio lleno: eso respondería a una visión crudamente productivista de la actividad económica, e ignoraría los beneficios colaterales que se obtienen de las crisis y las elecciones, como ingresos para lobbistas, asesores de imagen, publicidad, periodismo, fuerzas militares y de seguridad, líneas aéreas, hoteles, restaurantes, taxis, etc.; las crisis y elecciones, de este modo, engrosarían los bolsillos del sector de servicios de la economía, sin olvidar el sector financiero: no todos viven de fabricar acero o caramelos. En este sentido, la diversidad política e informativa de Estados Unidos haría juego con la diversidad de sus sectores económicos, que se resume en el viejo lugar común de que los norteamericanos hacen dinero de cualquier cosa. (Lo opuesto, por virtud de las mismas razones, se aplicaría a Arabia Saudita, que lo único que produce es petróleo y terrorismo.)

De todas maneras, e incluso para esta versión más civilizada y sofisticada de las actividades económicas, la campaña electoral norteamericana es un exceso que los neoliberales deberían prohibir por ineficiente y sobreinflado. Toma la mayor parte de un año, empezando en enero por las elecciones primarias en ambos partidos, siguiendo por las convenciones de nominación, con un penúltimo escalón en dos o tres debates televisados entre los candidatos para desembocar recién entonces en las elecciones propiamente dichas, que se realizan el primer martes de noviembre. Y aun así, lo primero que empieza a prepararse después son las elecciones legislativas de mitad de período. Pero quizá las elecciones mismas sean, por todo esto, un sector económico por propio derecho.

el mundo

■ Las desigualdades sociales, la reforma de su sistema financiero y enfermedades como el sida amenazan, según los expertos, el desarrollo de **China**, informó el oficialista *Diario del Pueblo.*

■ **Israel** es el primer país en inversiones para investigaciones y desarrollo civil, en los que se invirtieron 5000 millones de dólares anuales, el 4,8 por ciento del PIB. Le siguen Suecia, Japón, Alemania y Estados Unidos, según consignó el diario *Maariv* en base a estadísticas oficiales.

■ Los apagones que sufre **Cuba** prácticamente a diario, y que se han intensificado tras el paso del huracán Charley, se prolongarán todavía, al menos, hasta final de año.

RIESGO PAIS ▼

–en puntos–

VIERNES 27/08	VIERNES 3/09	VARIACION
5.206	5.198	-8

Fuente: JP Morgan, índice EMBI+Argentina.

RESERVAS ▲

SALDOS AL 1/09 –EN MILLONES–

	EN U$S
TOTAL RESERVAS BCRA.	18.084
VARIACION SEMANAL	126
CIRCULACION MONETARIA (EN PESOS)	32.051

Fuente: BCRA

MERCADO CAMBIARIO

(en $)

DOLAR	3,02
EURO	3,65
REAL	0,94
URUGUAYO	0,11
CHILENO (X100)	0,48
DÓLAR FUTURO 30/09	3,01
DÓLAR FUTURO 30/10	3,04

Fuente: Datos del mercado.

AGRO

AUMENTO DE LA PRODUCCION, EXPORTACION Y CONSUMO DE CARNE

El lento regreso del asado

POR SUSANA DIAZ

En el último Informe Económico de Ciccra, una de las cámaras que agrupan a la industria frigorífica, se detallan las razones de los aumentos de los precios de la carne registrados en los últimos meses. Como se detalló en esta columna, las alzas se debieron fundamentalmente a la reapertura de los mercados de exportación. El informe de los productores suma algunos datos adicionales que explican por dentro tanto el comportamiento de la demanda como el de la oferta. Entre las conclusiones se encuentran algunas similares a los de otros sectores que en el 2004 registraron crisis de oferta, por ejemplo, el crecimiento de la economía.

Según los datos de Ciccra, en los primeros siete meses del año los volúmenes procesados de carnes mostraron un alza de 13,9 por ciento. A pesar de la mayor oferta, los precios hasta julio registraban una suba acumulada, contra noviembre del 2003, del 7,9 por ciento.

En el mercado interno, la presión sobre la demanda vino por el lado de la recuperación del poder adquisitivo de la población, que luego de crecer el 7,8 por ciento en términos reales en el 2003, se mantuvo en torno al 7 por ciento en lo que va del 2004. Dada la propensión de los argentinos al consumo de carne, los mayores ingresos se tradujeron en una mayor demanda. El consumo de carne vacuna pasó de 55,7 kilogramos anuales por habitante en febrero del 2003 a un techo de 63,9 kilogramos en marzo del 2004.

Sin embargo, el aumento más que pro-



porcional de los precios, explicado en parte por la mejora de las exportaciones, introdujo un freno automático a esta expansión del consumo doméstico. El citado 7,9 por ciento de suba de precios se combinó también con una baja sensible en los valores del principal consumo sustituto, la carne aviar. Entre noviembre y junio, los pollos bajaron el 8,7 por ciento. En consecuencia, en este período, los precios promedio de los cortes vacunos aumentaron "18,2 por ciento con relación al precio promedio de la carne aviar", se destaca en el documento. Si la comparación se realiza con respecto al conjunto de alimentos y bebidas, la carne vacuna se encareció, siempre en el período bajo análisis, el 4,3 por ciento.

En cuanto al restante componente de la demanda, las exportaciones, se destaca que la Argentina, tras la última crisis de la aftosa, se encuentra en una etapa de recuperación de mercados, por ejemplo Rusia y Chile, en un contexto en el que la oferta mundial permanece relativamente estable. Esta situación permitió que "los frigoríficos argentinos exporten mayores cantidades a mayores precios por tonelada", se puntualiza en el informe. Con datos provisorios sólo para los primeros cinco meses del año, Ciccra sostiene que los volúmenes exportados subieron 25,5 por ciento con respecto a enero/mayo del 2003, mientras que los precios lo hicieron el 13,7 por ciento. En consecuencia, los ingresos por exportaciones crecieron el 42,7 por ciento.

La pregunta clave, desde la perspectiva de los consumidores, es si el sector se encuentra en condiciones de sostener un crecimiento de la producción que evite la expansión de la brecha entre la oferta y la demanda, y en consecuencia, de los precios.

DES economías

Por Julio Nudler

Carrera de posgrado en una importante universidad privada argentina. Graduados de diversas carreras, desde abogados a químicos, cursan la Maestría en Administración de Empresas. Buscan así mejorar sus chances de seguir escalando posiciones en las compañías donde ya ocupan puestos de cierta jerarquía. La cosmovisión que se les transmite, asociada a materias técnicas, potencia la ideología que ya traen como profesionales exitosos. Se conectan con sus condiscípulos vía mail colectivo. Canalizan así cuestiones académicas, pero pueden también discutir de fútbol o dar rienda suelta a su creatividad. Es así como uno de ellos remitió a sus colegas una versión muy personal de la fábula de la hormiga y la cigarra. Aquella de la hormiguita que trabaja todo el verano para asegurarse cobijo y alimentos para el invierno, mientras la cigarra canta despreocupadamente. Esta morirá tras el otoño de hambre y de frío. En cambio la hormiga...

La versión actualizada de esta fábula comienza del mismo modo. Pero, en este caso, la cigarra es hallada al llegar el invierno al borde de un camino, sin techo ni comida. Este drama atrae a los medios, que muestran por televisión sus padecimientos. El caso moviliza de inmediato a un grupo de grillos piqueteros, que se manifiestan en la plaza principal del pueblo. Ante esto, un ciempiés diputado denuncia que la pobre cigarra sufre por culpa del enriquecimiento ilícito de la hormiga. En base a esta acusación, un juez ordena investigar a la hormiga, descubriendo que tres hojas de rosal que recolectó no podía justificarlas debidamente. Dispone por tanto su procesamiento.

Durante éste se le determina una fuerte deuda con el fisco, que no puede afrontar porque ha perdido sus pertenencias pagando abogados. Le confiscan el hormiguero, mientras a la cigarra, unida ya a los grillos piqueteros, se le otorga un plan Jefas y Jefes. Además, le conceden el usufructo de la vivienda requisada a la hormiga. La cigarra acude a los programas televisivos de mayor rating. El pueblo está convencido de que se ha hecho justicia. Mientras una fuente oficial culpa a la cumbia villera por lo sucedido a la cigarra, otros mantienen ocupada la comisaría, exigiendo el destierro de la hormiga.

Esta acaba desapareciendo entre la nieve, mientras la cigarra habita en la casa que le fue quitada a la hormiga. Pero un día, la cigarra es hallada muerta por una sobredosis de droga, en medio de su vivienda, casi derruida por el abandono. Al quedar deshabitada, una pandilla de arañas la usurpa, convirtiendo el otrora bucólico hogar de la hormiga en horrible madriguera, pera perenne terror del vecindario. Los vecinos han aprendido la conveniencia de mantenerse siempre lo más alejados posible de políticos, jueces, periodistas y esa clase de gente.

BUENA MONEDA

De Guante Blanco

Por Alfredo Zaiat

Varios diarios se dieron cuenta que nombrarlo *De* Rato era una exigencia aristocrática del recién arribado a la conducción del Fondo. En esos medios el director gerente de ese organismo ha perdido ese *De* la última semana, pero algunos le asignaron otro *De*. Con ese aire de nuevo rico que los españoles van mostrando por el mundo, Rodrigo Rato *De* Guante Blanco hizo su paseo relámpago cumpliendo fielmente su misión: lobbista de privatizadas, acreedores defolteados y de los bancos. Ante esa ilustre visita, que no está de más mencionar que está involucrado en dos causas abiertas en Madrid por escándalos financieros cuando era ministro de Economía del conservador José María Aznar, resulta aleccionador releer el último documento de Lavagna sobre el FMI. Al menos para no estar desprevenido ante esos hombres y grupos económicos de guante blanco. De ese esclarecedor trabajo, que adquiere mayor relevancia porque se trata de un informe oficial del Gobierno, se extraen las siguientes perlitas:

■ "Las notables fallas de pronósticos por parte del staff del FMI estuvieron en sintonía con la falta de apoyo, o la oposición abierta, a la gran mayoría de las medidas de política económica decididas por las autoridades".

■ "Es preocupante que, sin contar con fundamentos sólidos ni con una adecuada comprensión de la realidad nacional, el FMI haya impulsado, sobre la base de un diagnóstico errado, la implementación de medidas que pudieron haber ocasionado costos elevados a la sociedad y ser contraproducentes en relación con los objetivos teóricamente perseguidos y la propia dinámica macroeconómica".

■ "La enseñanza que se puede extraer de la experiencia argentina es que cuando un programa del FMI impone una condicionalidad estructural que exige medidas que van más allá de las atribuciones del gobierno en un régimen republicano el resultado final puede ser opuesto al efecto que originalmente se esperaba".

■ "Quizá la conclusión central que puede desprenderse de nuestra experiencia más reciente es que el cuerpo técnico del Fondo no parece estar totalmente preparado para hacer frente a una situación en la cual una crisis de gran magnitud ha ya estallado".

En la actual relación de *no ruptura pero no te quiero* del FMI con Argentina, y viceversa, se presenta una oportunidad histórica para redefinir el vínculo con ese organismo. No se trata solamente de cuánto se le pagará y cuánto se logrará refinanciar. Ni tampoco si habrá más o menos condicionalidades cuando se reanuden las conversaciones en enero, según estimó el ministro. Se trata de establecer en forma institucional las reglas de juego de la relación con el FMI, puesto que la ruptura total no está en la actual agenda debido a que detrás de esa entidad se encuentra el Grupo de los Siete países más poderosos del planeta. Entonces más allá de la retórica respecto de terminar con las condicionalidades del Fondo, se requiere fijar límites institucionales al momento de definir acuerdos con ese organismo multilateral.



Télam

El regreso, en este caso luego de un alejamiento pasajero, a la mecedora del Fondo debería ser un tema de debate nacional, con intervención del Congreso para aprobar o no ese retorno. No debería quedar a discreción del Poder Ejecutivo. Hubo un antecedente fallido, en octubre de 1994, cuando el entonces ministro Domingo Cavallo decidió desprenderse de la tutela del FMI, para luego volver de rodillas en marzo de 1995 debido al devastador impacto generado por el shock externo de la crisis del Tequila. Fue un ida y vuelta caótico, como todo lo que hizo el mediterráneo más famoso.

Por lo tanto, con la participación del Congreso, simplemente para autorizar o denegar por ley las negociaciones con el Fondo, sin intervenir en su contenido para no herir suceptibilidades de ministros, se evitarían las reacciones espasmódicas de gobiernos, que pasan sin escala del amor al odio, con consecuencias para todos. Tantas leyes pide el FMI para cuidar intereses de sectores económicos poderosos que no es irrelevante una referida a sí la sociedad, a través de sus representantes, está dispuesta a asumir los costos de ese matrimonio. Esto tiene su importancia porque hubo y sigue habiendo groseros errores del Fondo con Argentina, como se detalló en la primera parte de este artículo, pero también es cierto que la mayoría de la clase política los ha avalado como simples espectadores y en varias ocasiones como rehenes de perversas presiones políticas.

Para evitar, entonces, violentos barquinazos no es poca cosa que cada uno asuma la responsabilidad que les corresponda. Así el regreso a las condicionalidades o la no ruptura sin acuerdo pero con continuidad en los pagos o el rompimiento de relaciones con el Fondo debería ser una decisión que involucre a diversos niveles del poder político.

De esa forma se sabrá con más claridad si los de guante blanco tienen muchos, pocos o ningún cómplice para sus tropelías.

E-CASH de lectores

RIESGOS

Por medio de la presente le hago llegar algunos comentarios sobre la nota "Un accidente por minuto y casi dos muertos por día", publicada el lunes 9 de agosto. En primer lugar quisiera señalar que la Superintendencia de Riesgos del Trabajo, organismo que centraliza toda la información estadística del sistema, no ha dado a conocer aún los números finales del año 2003. Los datos publicados llegan únicamente al tercer trimestre de dicho año; por lo tanto, resulta arriesgado hablar de cifras anuales de accidentes y muertes sin datos oficiales. Respecto del aumento de siniestros por encima del crecimiento del PBI, es un dato real pero de relevancia relativizable. Cuando en 2002 el producto disminuyó, también los accidentes cayeron mucho más. Los drásticos cambios económicos que ocurrieron en el país generaron una disminución de los trabajadores del área de servicios y un aumento de mano de obra en sectores como el agro, la construcción, la industria manufacturera, todas actividades intrínsecamente más riesgosas que, en muchos casos, reactivaron maquinaria obsoleta. Esto explica el aumento citado. Pero el resultado final del 2003 podrá evaluarse, objetivamente, cuando se publiquen las cifras oficiales. Lo que sí podemos afirmar, analizando la información existente, es que desde 1996 se verifica una tendencia decreciente en la cantidad de accidentes, lograda gracias al trabajo conjunto de empleadores, trabajadores, Estado y ART. Se evitaron 400 mil accidentes y 1200 fallecimientos. En cuanto a las muertes, lamentablemente ocurridas, sólo el 52 por ciento se produce en el ámbito del trabajo. El 48 por ciento restante ocurre: "in itinere" (39 por ciento) y por actos delictivos (9 por ciento). En materia de actividades llevadas a cabo, por el lado de las ART, destacamos que a lo largo de 2003, 15 ART consultadas han realizado, entre otras actividades, 133 mil visitas a empresas, 339 mil recomendaciones de mejoras a las condiciones laborales y más de 53.000 denuncias de incumplimientos ante la SRT. Sin perjuicio de lo expuesto, en la UART consideramos que es preciso seguir trabajando en la mejora de las condiciones de trabajo, para lo cual es necesario el cumplimiento acabado de los roles de todos los actores involucrados: empleadores, trabajadores, Estado y las ART, además del dictado de normas claras, precisas y factibles de ser cumplidas.

Guillermo Mitchell
Asuntos Jurídicos
Unión de Aseguradoras de Riesgos del Trabajo